Министерство науки и высшего образования РФ Ульяновский государственный университет	Форма	
Ф-Рабочая программа по дисциплине		The state of the s

решением Ученого совета факультета ГНиСТ от «24» мая 2021г. протокол № 6

Председатель

расиифровка подписи

1200 70

« 24 » мая 2021 г. ... утверждается в подразделении, реализующем ОПОП ВС

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

	тиво им ин оттичницановинични
Дисциплина	Создание и продвижение туристского бренда
Факультет	Гуманитарных наук и социальных технологий
Кафедра	Педагогики профессионального образования и социальной деятельности
Курс	4

Направление (специальность) 43.03.02 Туризм

код направления (специальности), полное наименование

Направленность (профиль/специализация)

Организация услуг на предприятиях индустрии туризма

полное наименование

Форма обучения

очная

очная, заочная, очно-заочная (указать только те, которые реализуются)

Дата введения в учебный процесс УлГУ:

«1» сентября 2021 г.

Программа актуализирована на заседании кафедры: протокол № 11 от 02.06.2022 г. Программа актуализирована на заседании кафедры: протокол № 11 от 26.05.2023 г. Программа актуализирована на заседании кафедры: протокол № 1 от 30.08.2024 г.

Свеления о разработчиках:

эведения с разрасот инкам.			
ФИО	Кафедра	Должность,	
	1 71	ученая степень, звание	
Львова Е.Н.	ППОиСД	К.п.н., доцент	

Форма А Страница 1 из 26

1.ЦЕЛИ И ЗАДАЧИ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ:

Цель освоения дисциплины: формирование способности организовывать планирование и проведение мероприятий по продвижению туристского продукта, бренда компании **Задачи освоения дисциплины:**

- усвоить основные теоретические положения, базовые понятия и термины курса;
- выявлять и проводить анализ факторов, влияющих на формирование и развитие туристского продукта;
 - проводить анализ программ развития туризма в регионе;
- уметь давать оценку влияния брендинга на конкурентоспособность региона, уметь разработать туристский бренд на примере г.Ульяновска и Ульяновской области, владеть навыками разработки концепции бренда и создания и реализации брендовой стратегии на примере г.Ульяновска и Ульяновской области.

2.МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОПОП:

Дисциплина "Создание и продвижение туристского бренда" относится к части, формируемой участниками образовательных отношений учебного плана Б1.В.1.09

Дисциплина опирается на знания, умения и компетенции (входные), освоенные при изучении следующих дисциплин и практик: Экономические основы туристской деятельности (1). Методы научных исследований (1,2), Рекреационная география и география туризма (3), Маркетинг туристского продукта (4), Экономика предприятий туристской индустрии (5), Организация рекламной компании в сфере туризма (5),Организация туристкой деятельности (5,6) Туристско-рекреационное проектирование (6), Туристское страноведение (5,6), Страхование и безопасность в туризме (6), Сервисная практика (6),

Дисциплина связана с : Культурно-исторические центры России (7), Краеведение (7), Инновации в туризме (7), Технологии продаж в туризме (7), Модели покупательского поведения (7).

Является предшествующей для дисциплин: Подготовка и сдача государственного экзамена (8 сем).

З.ПЕРЕЧЕНЬ ПЛАНИРУЕМЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ОБУЧЕНИЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ (МОДУЛЮ), СОТНЕСЕНЫХ С ПЛАНИРУЕМЫМИ РЕЗУЛЬТАТАМИ ОСВОЕНИЯ ОСНОВНОЙ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

Код и наименован ие реализуемо й компетенци	Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине (модулю), соотнесенных с индикаторами достижения компетенций			
И				
ПК-2.	Знать:			
Способен к	- основные теоретические положения, базовые понятия и			
формирован	термины курса;			
ию	Уметь:			
туристских	- выявлять и проводить анализ факторов, влияющих на			
услуг и	формирование и развитие туристского продукта;			
туристских	Владеть: -			
продуктов в	- навыками формирования концепции и эффективной			

Форма А Страница 2 из 26



соответстви	стратегии развития туристско-рекреационной системы региона;
и с	
требованиям	
И	
потребителе	
й	
УК-2	Знать:
Способен	- основные теоретические положения, базовые понятия и
определять	термины курса;
круг задач в	Уметь:
рамках	- проводить анализ программ развития туризма в регионе;
поставленно	- давать оценку влияния брендинга на конкурентоспособность
й цели и	региона, уметь разработать туристский бренд на примере
выбирать	г.Ульяновска и Ульяновской области, владеть навыками
оптимальны	разработки концепции бренда и создания и реализации брендовой
е способы	стратегии на примере г.Ульяновска и Ульяновской области.
их решения,	Владеть:
исходя из	- владеть навыками разработки концепции бренда. создания и
действующи	реализации брендовой стратегии на примере г.Ульяновска и
х правовых	Ульяновской области.
норм,	
имеющихся	
ресурсов и	
ограничений	

4.ОБЩАЯ ТРУДОЕМКОСТЬ ДИСЦИПЛИНЫ:

4.1. Объем трудоемкости дисциплины в зачетных единицах (всего) - 3 ЗЕТ, 108

ч.

4.2. по видам учебной работы (в часах)

	Количество часов (форма обучения очная)					
Вид учебной	Всего по	В т.ч. по семестрам				
работы	плану	№ семестра 7	№ семестра	№ семестра		
1	2	3	4	5		
Контактная работа обучающихся с преподавателем	54	54				
Аудиторные занятия:	54	54/54*				
Лекции	18	18/18*				
практические и семинарские занятия	36	36/36*				
лабораторные работы	-	-				
(лабораторный практикум)	54	5.4				
Самостоятельная	54	54				

Форма А Страница 3 из 26

Министерство науки и высшего образования РФ Ульяновский государственный университет	Форма	
Ф-Рабочая программа по дисциплине		

работа			
Текущий контроль	Опрос	Опрос	
(количество и вид:	Выполнение	Выполнение	
конт.работа,	заданий	заданий	
коллоквиум, реферат)	Проверка	Проверка	
	письменной	письменной	
	работы	работы	
Курсовая работа	-	-	
Виды	зачет	зачет	
промежуточной			
аттестации (экзамен,			
зачет)			
Всего часов по	108	108	
дисциплине			

^{*} В случае необходимости использования в учебном процессе частично/исключительно дистанционных образовательных технологий в таблице через слеш указывается количество часов работы ППС с обучающимися в дистанционном формате с применением электронного обучения

4.3. Содержание дисциплины (модуля.) Распределение часов по темам и видам учебной работы:

Форма обучения очная

			Видн	ы учебных зан	ятий		
		Аудиторные занятия				Сам	Фор
Название и разделов и тем	Всего	лекции	практичес кие занятия, семинар	лаборатор- ная работа	Занятия в интеракти вной форме	ост оят ель ная раб ота	ма тек уще го кон тро ля зна ний
1	2	3	4	5	6	7	
Тема 1. Сущность, функции и классификация брендов	18	3	6			9	Опр ос Вы пол нен ие зад ани й Про вер ка пис ьме нно й раб

Форма А Страница 4 из 26

Министерство науки и высшего образования РФ Ульяновский государственный университет	Форма	
Ф-Рабочая программа по дисциплине		

						оты
Тема 2.	18	3	6		9	Опр
Правовая охрана						oc
брендов						Вы
						пол
						нен
						ие
						зад
						ани
						й
						Про
						вер
						ка
						пис
						ьме
						нно
						й
						раб
						ОТЫ
Тема 3.	18	3	6		9	Опр
Марочный						oc
капитал и его						Вы
активы						пол
						нен
						ие
						зад
						ани
						й
						Про
						вер
						ка
						пис
						ьме
						нно
						й
						раб
						оты
Тема 4.	18	3	6		9	Опр
Управление						oc
брендингом:						Вы
планирование, организация и оценка						пол
эффективности.						нен
1 T						ие
						зад
						ани
						й
						Про
						вер
						ка
						пис
						ьме

Форма А Страница 5 из 26

Министерство науки и высшего образования РФ Ульяновский государственный университет	Форма	
Ф-Рабочая программа по дисциплине		

						нно й
						раб
Тема 5.	18	3	6		9	оты Опр
Брендинг туристских	10	3	0		9	oc
территорий						Вы
						пол
						нен
						ие
						зад
						ани
						й
						Про
						вер
						ка
						пис
						ьме
						ННО
						й
						раб
	10				0	оты
Тема 6.	18	3	6		9	Опр
Бренд-стратегии туристской						oc Des
компании						Вы
						пол нен
						ие
						зад
						ани
						й
						Про
						вер
						ка
						пис
						ьме
						нно
						й
						раб
						оты
Итого:	108	18	36		54	

5.СОДЕРЖАНИЕ КУРСА

Тема 1. Сущность, функции и классификация брендов

Многоаспектный подход к понятию «бренд». Содержание понятия «бренд». Анализ добавленной ценности бренда. Бренд во временной перспективе: эволюционирующая сущность бренда Классификация брендов на основе их принадлежности и контроля над ними: бренд производителя, совместный бренд и частная торговая марка (private label).

Тема 2. Правовая охрана брендов

Товарный знак в системе правовых режимов защиты бренда. Регистрация товарных Форма А Страница 6 из 26

Министерство науки и высшего образования РФ Ульяновский государственный университет	Форма	
Ф-Рабочая программа по дисциплине		The state of the s

знаков в Российской Федерации. Виды товарных знаков: правовой и маркетинговый аспекты. Способы передачи права на товарные знаки. Проблема фальсификации и имитации брендов. Превентивные меры защиты брендов.

Тема 3. Марочный капитал и его активы

Концепции марочного капитала. Осведомленность о бренде.. Воспринимаемое качество бренда. Лояльность бренд. Ассоциации с брендом.

Тема 4.Управление брендингом: планирование, организация и оценка эффективности.

Управление брендингом. Внешний и внутренний брендинг. Стратегический анализ бренда. Выбор аспектов идентичности бренда. Позиционирование бренда. Реализация идентичности бренда: формулирование содержания бренда и организационное управление брендингом. Контроль и оценка эффективности мероприятий брендинга

Тема 5. Брендинг туристских территорий

Символический капитал территории: понятие, объективные факторы существования. Типология брендов территорий. Идея, ценности, дизайн бренда туристских территорий. Субъектно-ориентированная модель бренда дестинации. Брендинг как продукт и технология развития привлекательности территорий. Внутренний и внешний рынок бренда территории Затраты и мультипликация эффектов успешного туристского бренда. Риски туристского брендинга. Успешные брендовые проекты мира и России в индустрии туризма

Разработка концепции бренда. Создание и реализация брендовой стратегии. Формирование отношения потребителей к туристической дестинации. Коммуникационные стратегии дестинации на целевых рынках.

Тема 6. Бренд-стратегии туристской компании.

Бренд-стратегии. Матрица Э. Таубера. Стратегии линейного расширения бренда: горизонтальное и вертикальное растягивание бренда. Стратегии расширения границ бренда: категориальное расширение и совместный брендинг. Мультимарочная стратегия и стратегия диверсификации брендов. Анализ эффекта марочного «каннибализма»

6.ТЕМЫ ПРАКТИЧЕСКИХ И СЕМИНАРСКИХ ЗАНЯТИЙ

Тема 1. Сущность, функции и классификация брендов

Форма – практическое занятие.

Вопросы для обсуждения и дискуссии:

- 1. Многоаспектный подход к понятию «бренд».
- 2. Содержание понятия «бренд». Анализ добавленной ценности бренда.
- 3. Бренд во временной перспективе: эволюционирующая сущность бренда
- 4. Классификация брендов на основе их принадлежности и контроля над ними: бренд производителя, совместный бренд и частная торговая марка (private label).

Тема 2. Правовая охрана брендов

Форма – практическое занятие.

Вопросы для обсуждения и дискуссии:

- 1. Товарный знак в системе правовых режимов защиты бренда.
- 2. Регистрация товарных знаков в Российской Федерации.
- 3.Виды товарных знаков: правовой и маркетинговый аспекты.
- 4. Способы передачи права на товарные знаки.
- 5. Проблема фальсификации и имитации брендов.

6.Превентивные меры защиты брендов.

Форма А Страница 7 из 26

Тема 3. Марочный капитал и его активы

Форма – практическое занятие.

Вопросы для обсуждения и дискуссии:

- 1. Концепции марочного капитала.
- 2. Осведомленность о бренде..
- 3. Воспринимаемое качество бренда.
- 4. Лояльность бренд.
- 5. Ассоциации с брендом.

Тема 4.Управление брендингом: планирование, организация и оценка эффективности.

Форма – практическое занятие.

Вопросы для обсуждения и дискуссии:

- 1. Управление брендингом.
- 2. Внешний и внутренний брендинг.
- 3. Стратегический анализ бренда.
- 4. Выбор аспектов идентичности бренда.
- 5. Позиционирование бренда.
- 6. Реализация идентичности бренда: формулирование содержания бренда и организационное управление брендингом.
 - 7. Контроль и оценка эффективности мероприятий брендинга

Тема 5. Брендинг туристских территорий

Форма – практическое занятие.

Вопросы для обсуждения и дискуссии:

- 1.Символический капитал территории: понятие, объективные факторы существования.
 - 2.Типология брендов территорий. Идея, ценности, дизайн бренда туристских территорий.
 - 3 Субъектно-ориентированная модель бренда дестинации.
 - 4. Брендинг как продукт и технология развития привлекательности территорий.
 - 5.Внутренний и внешний рынок бренда территории Затраты и мультипликация эффектов успешного туристского бренда. Риски туристского брендинга.
 - 6. Успешные брендовые проекты мира и России в индустрии туризма
 - 7. Разработка концепции бренда.
 - 8. Создание и реализация брендовой стратегии.
 - 9. Формирование отношения потребителей к туристической дестинации.
 - 10. Коммуникационные стратегии дестинации на целевых рынках.

Тема 6. Бренд-стратегии туристской компании.

Форма – практическое занятие.

Вопросы для обсуждения и дискуссии:

Бренд-стратегии. Матрица Э. Таубера. Стратегии линейного расширения бренда: горизонтальное и вертикальное растягивание бренда. Стратегии расширения границ бренда: категориальное расширение и совместный брендинг. Мультимарочная стратегия и стратегия диверсификации брендов. Анализ эффекта марочного «каннибализма»

7. ЛАБОРАТОРНЫЕ РАБОТЫ (ЛАБОРАТОРНЫЙ ПРАКТИКУМ)

Лабораторные работы по дисциплине учебным планом не предусмотрены учебным планом.

Форма А Страница 8 из 26

8.ПРИМЕРНАЯ ТЕМАТИКА КУРСОВЫХ, КОНТРОЛЬНЫХ РАБОТ, РЕФЕРАТОВ

Курсовые, контрольные работы и рефераты не предусмотрены учебным планом. 9.Вопросы к зачету

- 1. Многоаспектный подход к понятию «бренд». Содержание понятия «бренд».
- 2. Анализ добавленной ценности бренда.
- 3. Бренд во временной перспективе: эволюционирующая сущность бренда
- 4. Классификация брендов на основе их принадлежности и контроля над ними: бренд производителя, совместный бренд и частная торговая марка (private label).
 - 5. Товарный знак в системе правовых режимов защиты бренда.
 - 6. Регистрация товарных знаков в Российской Федерации.
 - 7.Виды товарных знаков: правовой и маркетинговый аспекты.
 - 8. Способы передачи права на товарные знаки.
 - 9. Проблема фальсификации и имитации брендов.
 - 10. Концепции марочного капитала.
 - 11. Воспринимаемое качество бренда.
 - 12. Лояльность бренд. Ассоциации с брендом.
 - 13. Управление брендингом. Внешний и внутренний брендинг.
 - 14. Стратегический анализ бренда.
 - 15. Выбор аспектов идентичности бренда.
 - 16. Позиционирование бренда
- 17 Реализация идентичности бренда: формулирование содержания бренда и организационное управление брендингом.
 - 18. Контроль и оценка эффективности мероприятий брендинга
- 19. Символический капитал территории: понятие, объективные факторы существования. Типология брендов территорий. Идея, ценности, дизайн бренда туристских территорий. Субъектно-ориентированная модель бренда дестинации. Брендинг как продукт и технология развития привлекательности территорий.
 - 20 Внутренний и внешний рынок бренда территории
 - 23. Затраты и мультипликация эффектов успешного туристского бренда.
 - 24. Риски туристского брендинга.
 - 25. Успешные брендовые проекты мира и России в индустрии туризма
 - 26. Разработка концепции тур. бренда.
 - 27. Создание и реализация тур. брендовой стратегии.
 - 28. Формирование отношения потребителей к туристической дестинации.
 - 29. Коммуникационные стратегии дестинации на целевых рынках.
 - 30. Бренд-стратегии туристской компании.

10.САМОСТОЯТЕЛЬНАЯ РАБОТА СТУДЕНТОВ

Самостоятельная работа студентов по курсу предполагает изучение материала, работу с учебниками и учебными пособиями, словарями, работу в сети Интернет. Кроме того, студент при подготовке к практическим занятиям выполняет ряд заданий.

Форма обучения ОЧНАЯ

Название	Вид самостоятельной работы	Объем в	Форма
разделов и тем	(проработка учебного материала,	часах	контроля
	решение задач, реферат, доклад,		(проверка
	контрольная работа, подготовка к сдаче		решения
	зачета, экзамена и др.)		задач,

Форма А Страница 9 из 26



			реферата и др.)
Тема 1. Сущность, функции и классификация брендов	Задание 1. Терминологический диктант Цель – выявить сформированность знаний по базовым терминам курса. Запишите продиктованные 15 терминов, дайте им определение. Критерии и шкала оценки выполнения задания (до 4 баллов): Процент правильных ответов 60-70 71-80 81-100 Количество баллов за задание 2 3 4 1. Инвестиционная привлекательность региона — совокупность различных объективных признаков, средств, возможностей и ограничений, обусловливающих интенсивность привлечения инвестиций в основной капитал. 2. Коммуникационная стратегия — широкомасштабная и долгосрочная программа достижений главнейших коммуникационных целей территории в рамках ее маркетинговой стратегии. 3. Конкурентная карта рынка — распределение рыночных долей конкурентов, позволяющее контролировать место (лидер, аутсайдер) конкурента (или собственной фирмы) на рынке. 4. Концепция маркетинга территории — система основных идей, положений маркетинговой деятельности, согласно которой достижение целей социальноэкономического развития территорий зависит от глубины изучения запросов целевых потребителей и полноты их удовлетворения по сравнению с территориямиконкурентами. 5. Маркетинг взаимодействия (в туризме) — перспективная концепция предпринимательства, ориентированная на охват всех ресурсов и видов деятельности в процессе организации, планирования и управления коммуникациями со всеми субъектами рыночной сети на каждой стадии жизненного цикла товара. 6. Маркетинг места (в туризме) — вид маркетинга, используемый с целью создания, полдержания, изменения мнения или польтовния и и полотовнания и и польтуемый с целью создания, полдержания, изменения мнения или польтувным и сотменения или сотменения или сотменения или сотменения или сотменения или польтувным и сотменения или сотме	9	
	отношения клиентов к местам туристского досуга, включает маркетинг зон хозяйственной деятельности (местоположение объектов инфраструктуры, достопримечательностей,		
	рекреационных территорий и объектов),		

Форма А Страница 10 из 26



специализированной маркетинг событий, деятельности туроператоров И других субъектов туриндустрии. 7. Маркетингобнаружение слабых аудит мест стратегиях концепции, плана маркетинга, на стадии их проектирования и реализации. 8. Маркетинговое исследование – процесс поиска, сбора, обработки данных и подготовки информации для принятия оперативных и стратегических решений в системе туристского предпринимательства. Медиа-микс план комплексного средств использования различных распространения рекламы для проведения рекламной кампании. 8 Позиционирование искусство доминирования в сегменте, рыночном связанное с представлениями о товаре или фирме, которые имеются умах покупателей относительно товаров/фирм ее конкурентов. 11. Прогнозирование развития территорий – деятельность, направленная на выявлении объективных трендов субъективных факторов, ускоряющих или тормозящих развитие территорий, оценка устойчивости конкурентоспособности И территорий на определенном этапе развития. 12. Программа продвижения территории - система действий, которые выявляют и поддерживают конкурентные преимущества региона, способные сохраняться длительное 13. время. Программно-целевой подход совокупность действий, связанных принятием решением программ, направленных на выполнение основных стратегических приоритетов развития территории. 14. Психографические характеристики потребителей стиль жизни, темперамент, принадлежность к тем или иным психологическим типам особенности личности, восприятия, мыслительных процессов, памяти, представление о самом себе. 15. ПЭСТанализ (PEST-анализ) – метод анализа внешней среды территории, основанный на изучении влияния на развитие территории четырех групп факторов: политических, социодемографических и экономических, Репутационный технологических. 16. субъектов маркетинг деятельность

Форма А Страница 11 из 26



Ф-Рабочая	программа	TIO.	писшиппине

территориального маркетинга, направленная формирование на положительной территории, репутации поддержку созданной репутации территории и ее защиты. 17. Телемаркетинг - вид маркетинга, осуществление которого основано на использовании средств телекоммуникаций Internet. и сети позволяющих потенциальным потребителям 18. Территориальный осуществлять маркетинг - выявление уникальных свойств региона как продукта, востребованного в целевых аудиториях и привлекательного для потенциальных туристов, инвесторов и других субъектов деловых взаимодействий. 19. Экспортный потенциал региона конкурентное преимущество И pecypc привлекательности территории, способность продвигать свои турпродукты на внешних рынках, влиять на въездной туристский Эффективность поток. 20. принятия маркетингового решения a) мера полезности, относительный результат цены экономического риска от выбранного варианта решения маркетинговой задачи из множества рассматриваемых (возможных) альтернатив; б) способность выбранного варианта решения маркетинговой задачи приносить экономический эффект.

1.Подготовьте презентацию программ развития туризма в Поволжском регионе

2..Проведите туристскорекреационное районирование территории региона (на примере г.Ульяновска и Ульяновской области)

Тема 2.Правовая охрана брендов

Кейс: «Системный подход маркетинге туристских территорий» Цель – способность обоснования управленческих решений на основе данных анализа туристского рынка (ПК - 3). Дано: территорий объединяет маркетинг несколько целей, среди которых такие как формирование И развитие имиджа привлечение туристов вовлечение субъектов бизнеса в программы развития туризма - развитие экономических связей туристских и нетуристских отраслей расширение территориального охвата

Проверка письменной работы

9

Форма А Страница 12 из 26



L	* * *		
	стимулирование развития новых видов туризма — кризисное регулирование туристской территории Задание: составить таблицу, в которой будут представлены методы, инструменты и показатели результатов деятельности, соответствующей поставленной цели. Пример Цели маркетинга территорий Методы Инструменты Показатели результатов деятельности Формирование и развитие имиджа: 1 этап — оценка имидж Методы экспертных оценок, прогнозирование Методика «Шкала узнавания/отношения» Получение результатов о зрелости имиджа, готовности восприятия территории как бренда Привлечение туристов Событийный маркетинг Разработка событийного календаря региона Количество просмотров на вебстранице, откликов бизнес-партнеров И т.п. Критерии и шкала оценки выполнения задания: Отражены все позиции по категориям цель и методы 1 балл Четко установлены логические связи в ячейках 1-2 балла Таблица полностью заполнена, в показателя х «Результаты установлены приоритеты 2 балла Всего баллов До 5 баллов		
Тема 3. Марочный капитал и его активы	Выполнить практическое задание (используется раздаточный материал): выступите с качестве экспертов и дайте оценку культурно-историческому или природному объекту, используя методики оценки туристско-рекреационной системы и ее потенциала. Раздаточный материал: Государственный историкомемириальный заповедник «Родина В.И.Ленина» Ульяновск: Издательство «Корпорация технологий продвижения», 2005. (раздаточный материал)	9	Проверка письменной работы
Тема 4.Управление брендингом: планирование, организация и оценка эффективности.	Подготовить и презентовать на практическом занятии модель развития туристско-рекреационной системы региона: г.Ульяновска и Ульяновской области. В рамках модели разработать концепцию бренда г.Ульяновска и Ульяновской области.	9	Проверка письменной работы
Тема	Цель – выявить способность оценить	9	Проверка

Форма А Страница 13 из 26

5.Брендинг	маркетинговое решение Факт: В Праге		письменной
туристских	одним из любимых зрелищ туристов		работы
территорий	является наблюдение за фонарщиками, которые ежедневно зажигают уличные фонари. Власти города включили в развлечение интерактивный компонент: можно нарядится в костюм фонарщика и зажечь фонарь. Задание: 1. Объясните интерес туристов к процессу зажигания фонарей. 2. Оцените ход властей по привлечению туристов к зажиганию фонаря. 3. Определите примерную стоимость такого решения с точки зрения экономических, организационных и информационных затрат. Сделайте вывод об эффективности затрат. 4. Предложите рекомендации по развитию этого аттракциона.		pacorini
Тема 6.Бренд- стратегии туристской компании.	Примерные темы докладов (дополнительные задания): 1. Маркетинг территорий как инновационная технология в туризме. 2. Культурологические и коммерческие подходы в управлении брендом территории. 3. Факторы необходимости проведения демаркетинга территории. 4. Визуализация бренда территории: проблемы и потенциал. 5. Самоидентификация местныхжителей как ресурс туристского бренда. 6. Сувениры в структуре бренда территории. 7. Конгрессно-выставочная деятельность в развитии привлекательности территории. 8. Эволюция имиджа и практика форсирования бренда (ошибки маркетинговой стратегии). 9. Мегаполисы — туристские бренды. 10. Провинция — туристский бренд.	9	Проверка письменной работы

11.УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

Форма А Страница 14 из 26

а) Список рекомендуемой литературы

основная

основная
1) Гировка, Н. Н. Туристское дело в России. Фирменный стиль и бренд : учебное пособие / Н. Н. Гировка, Е. С.
Крашенинникова, С. В. Норенков. — Нижний Новгород: Нижегородский государственный архитектурно-
строительный университет, ЭБС ACB, 2016. — 206 с. — ISBN 978-5-528-00176-0. — Текст : электронный //
Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: https://www.iprbookshop.ru/80844.html
2) Ильина Е.Н., Туроперейтинг: продвижение туристского продукта: учебник / Е.Н. Ильина
М.: Финансы и статистика, 2008 176 с ISBN 978-5-279-03248-8 - Текст: электронный //
ЭБС "Консультант студента" : [сайт] URL :
http://www.studentlibrary.ru/book/ISBN9785279032488.html
3) Чудновский, А. Д. Управление потребительскими предпочтениями в сфере отечественного туризма и
гостеприимства и основные направления реализации туристского продукта: учебное пособие / А. Д.
Чудновский, М. А. Жукова. — Москва : Финансовый университет, 2014. — 304 с. — ISBN 978-5-4365-0139-
0. — Текст: электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL:
https://e.lanbook.com/book/151999

дополнительная

- 1) Исмаев Д.К., Основная деятельность туристской фирмы (на примере российского турбизнеса) : учебно-практическое пособие / Исмаев Д.К. М. : Книгодел, 2005. 158 с. ISBN 5-9659-0005-8 Текст : электронный // ЭБС "Консультант студента" : [сайт]. URL : http://www.studentlibrary.ru/book/ISBN5965900058.html
- 2)Ткачев О., Visual бренд: Притягивая взгляды потребителей / Олег Ткачев. М. : Альпина Паблишер, 2009. 216 с. ISBN 978-5-9614-0957-4 Текст : электронный // ЭБС "Консультант студента" : [сайт]. URL : http://www.studentlibrary.ru/book/ISBN9785961409574.html
- 3)Шарп И., Философия гостеприимства FourSeasons: Качество, сервис, культура и бренд / Изадор Шарп при участии Алана Филлипса; Пер. с англ. М.: Альпина Паблишер, 2012. 366 с. ISBN 978-5-9614-1688-6 Текст: электронный // ЭБС "Консультант студента": [сайт]. URL: http://www.studentlibrary.ru/book/ISBN9785961416886.html

учебно-методическая

1) Львова Е. Н. Создание и продвижение туристского бренда : учебно-методическое пособие по организации и проведению семинарских занятий и самостоятельной работы студентов по дисциплине для подготовки бакалавров по направлению "Туризм" / Е. Н. Львова; УлГУ, ФГНиСТ. - Ульяновск :УлГУ, 2019. - Загл. с экрана; Неопубликованный ресурс. - Текст : электронный. — URL: http://lib.ulsu.ru/MegaPro/Download/MObject/1712

Согласовано:

2. биби - рь 00П / вримова М. Н. / вер / подпись дата

2021

Форма А Страница 15 из 26

Министерство науки и высшего образования РФ Ульяновский государственный университет	Форма	
Ф-Рабочая программа по дисциплине		The same to the same of the sa

б) Программное обеспечение

наименование	договор
СПС Консультант Плюс	
НЭБ РФ	
ЭБС IPRBooks	
АИБС "МегаПро"	
Система «Антиплагиат.ВУЗ»	
MicrosoftOffice 2016	
или	
«Мой офис стандартный»	
OC MicrosoftWindows	
Антивирус Dr.Web	
Самотур	
Самотурагент	
АСУ Эдельвейс	

в)Профессиональные базы данных, информационно-справочные системы 2021

- 1. Электронно-библиотечные системы:
- 1.1. IPRbooks : электронно-библиотечная система : сайт / группа компаний Ай Пи Ар Медиа. Саратов, [2021]. URL: http://www.iprbookshop.ru. Режим доступа: для зарегистрир. пользователей. Текст : электронный.
- 1.2. ЮРАЙТ : электронно-библиотечная система : сайт / ООО Электронное издательство ЮРАЙТ. Москва, [2021]. URL: https://urait.ru. Режим доступа: для зарегистрир. пользователей. Текст : электронный.
- 1.3. Консультант студента : электронно-библиотечная система : сайт / ООО Политехресурс. Москва, [2021]. URL: https://www.studentlibrary.ru/cgi-bin/mb4x. Режим доступа: для зарегистрир. пользователей. Текст : электронный.
- 1.4. Консультант врача : электронно-библиотечная система : сайт / ООО Высшая школа организации и управления здравоохранением-Комплексный медицинский консалтинг. Москва, [2021]. URL: https://www.rosmedlib.ru. Режим доступа: для зарегистрир. пользователей. Текст : электронный.
- 1.5. Большая медицинская библиотека : электронно-библиотечная система : сайт / ООО Букап. Томск, [2021]. URL: https://www.books-up.ru/ru/library/. Режим доступа: для зарегистрир. пользователей. Текст : электронный.
- 1.6. Лань : электронно-библиотечная система : сайт / ООО ЭБС Лань. Санкт-Петербург, [2021]. URL: https://e.lanbook.com. Режим доступа: для зарегистрир. пользователей. Текст : электронный.
- 1.7. **Znanium.com** :электронно-библиотечная система : сайт / ООО Знаниум. Москва, [2021]. URL: http://znanium.com . Режим доступа : для зарегистрир. пользователей. Текст : электронный.
- 1.8. ClinicalCollection: коллекция для медицинских университетов, клиник, медицинских библиотек // EBSCOhost: [портал]. URL: http://web.b.ebscohost.com/ehost/search/advanced?vid=1&sid=9f57a3e1-1191-414b-8763-e97828f9f7e1%40sessionmgr102. Режим доступа: для авториз. пользователей. Текст: электронный.
- 1.9. Русский язык как иностранный :электронно-образовательный ресурс для иностранных студентов : сайт / ООО Компания «Ай Пи Ар Медиа». Саратов, [2021]. URL: https://ros-edu.ru. Режим доступа: для зарегистрир. пользователей. Текст : электронный.
- **2.** КонсультантПлюс [Электронный ресурс]: справочная правовая система. /ООО «Консультант Плюс» Электрон. дан. Москва :КонсультантПлюс, [2021].
 - 3. Базы данных периодических изданий:
- 3.1. База данных периодических изданий : электронные журналы / ООО ИВИС. Москва, [2021]. URL: https://dlib.eastview.com/browse/udb/12. Режим доступа : для авториз. пользователей. Текст : электронный.
- 3.2. eLIBRARY.RU: научная электронная библиотека: сайт / ООО Научная Электронная Библиотека. Москва, [2021]. URL: http://elibrary.ru. Режим доступа: для авториз. пользователей. Текст: электронный
- 3.3. «Grebennikon» : электронная библиотека / ИД Гребенников. Москва, [2021]. URL: https://id2.action-media.ru/Personal/Products. Режим доступа : для авториз. пользователей. Текст : электронный.
- **4.** Национальная электронная библиотека : электронная библиотека : федеральная государственная информационная система : сайт / Министерство культуры РФ ; РГБ. Москва, [2021]. URL: https://нэб.pф. Режим доступа : для пользователей научной библиотеки. Текст : электронный.
 - 5. SMARTImagebase // EBSCOhost : [портал]. URL: https://ebsco.smartimagebase.com/?

Форма А Страница 16 из 26

 $\underline{TOKEN=EBSCO-1a2ff8c55aa76d8229047223a7d6dc9c\&custid=s6895741}.$ — Режим доступа : для авториз. пользователей. — Изображение : электронные.

6. Федеральные информационно-образовательные порталы:

- 6.1. <u>Единое окно доступа к образовательным ресурсам</u> : федеральный портал / учредитель ФГАОУ ДПО ЦРГОП и ИТ. URL: http://window.edu.ru/. Текст : электронный.
- 6.2. <u>Российское образование</u> : федеральный портал / учредитель ФГАОУ ДПО ЦРГОП и ИТ. URL: http://www.edu.ru. Текст : электронный.

7. Образовательные ресурсы УлГУ:

7.1. Электронная библиотека УлГУ : модуль АБИС Mera-ПРО / ООО «Дата Экспресс». — URL: http://lib.ulsu.ru/MegaPro/Web. — Режим доступа : для пользователей научной библиотеки. — Текст : электронный.

Согласовано:

<u>гам. паст Усет | Киочкова В. При</u>
должность сотрудника УИТиТ ФИО подпусь дата

2021

12.МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

Учебная аудитория № 38 для проведения занятий лекционного типа. Площадь ауд. 49.6

Помещение укомплектовано комплектом ученической мебели: столы-16, стулья - 33 шт.

Технические средства:

- 1. Доска аудиторная
- 2. Рабочее место преподавателя
- 3.WI-FI
- 4.Доступ к Internet

Учебная аудитория № 32 для проведения занятий семинарского типа, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации (с набором демонстрационного оборудования для обеспечения предоставления иллюстративного материала в соответствии с рабочей программой дисциплины, доступом к ЭБС) . Площадь ауд. 46,5

Помещение укомплектовано комплектом ученической мебели: столы - 23, стулья - 45.

Технические средства:

- 1. Доска аудиторная
- 2. Рабочее место преподавателя
- 3.WI-FI
- 4.Доступ к Internet

Учебная аудитория 230 для самостоятельной работы студентов, Wi-Fi с доступом к ЭИОС, ЭБС. Компьютерный класс укомплектованный специализированной мебелью на 32

Форма А Страница 17 из 26

Министерство науки и высшего образования РФ Ульяновский государственный университет	Форма	
Ф-Рабочая программа по дисциплине		The state of the s

посадочных мест и техническими средствами обучения (16 персональных компьютеров) с доступом к сети «Интернет», ЭИОС, ЭБС. Площадь 93,51 кв.м.

Учебная аудитория 226 для самостоятельной работы студентов, Wi-Fi с доступом к ЭИОС, ЭБС. Компьютерный класс укомплектованный специализированной мебелью на 15 посадочных мест и техническими средствами обучения (10 персональных компьютеров), копировальными аппаратами, принтерами, сканерами, переплетной машиной, ламинатором, дыроколом, брошюровщиком с доступом к сети «Интернет», ЭИОС, ЭБС. Площадь 80,06 кв.м.

Библиотека. Читальный зал научной библиотеки (аудитория 237) с зоной для самостоятельной работы, Wi-Fi с доступом к ЭИОС, ЭБС. Аудитория укомплектована специализированной мебелью на 80 посадочных мест и оснащена компьютерной техникой с доступом к сети «Интернет», ЭИОС, ЭБС, экраном и проектором. Площадь 220,39 кв.м.

13.СПЕЦИАЛЬНЫЕ УСЛОВИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ

В случае необходимости, обучающимся из числа лиц с ограниченными возможностями здоровья (по заявлению обучающегося) могут предлагаться одни из следующих вариантов восприятия информации с учетом их индивидуальных психофизических особенностей:

- для лиц с нарушениями зрения: в печатной форме увеличенным шрифтом; в форме электронного документа; в форме аудиофайла (перевод учебных материалов в аудиоформат); в печатной форме на языке Брайля; индивидуальные консультации с привлечением тифлосурдопереводчика; индивидуальные задания и консультации;
- для лиц с нарушениями слуха: в печатной форме; в форме электронного документа; видеоматериалы с субтитрами; индивидуальные консультации с привлечением сурдопереводчика; индивидуальные задания и консультации;
- для лиц с нарушениями опорно-двигательного аппарата: в печатной форме; в форме электронного документа; в форме аудиофайла; индивидуальные задания и консультации.

В случае необходимости использования в учебном процессе частично/исключительно дистанционных образовательных технологий, организация работы ППС с обучающимися с ОВЗ и инвалидами предусматривается в электронной информационно-образовательной среде с учетом их индивидуальных психофизических особенностей

Разработчик

подпись

к.п.н., доцент должность

Львова Е.Н. ФИО

Форма А Страница 18 из 26

ЛИСТ ИЗМЕНЕНИЙ

№ п/п	Содержание изменения или ссылка на прилагаемый текст изменения	ФИО заведующего кафедрой, реализующей дисциплину	Подпись	Дата
1	Внесение изменений в п. 11 «Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины» с оформлением приложения 1	Львова Е.Н.	Chi-	02.06.2022
2	Внесение изменений в п. 11 «Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины» с оформлением приложения 2	Львова Е.Н.		26.05.2023 протокол заседания кафедры № 11
3.	Внесение изменений в п. 11 «Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины» с оформлением приложения 3	Львова Е.Н.		30.08.2024 протокол заседания кафедры № 1

Форма А Страница 19 из 26



Приложение 1 11.УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

а) Список рекомендуемой литературы

ററ	111)B	н	9	a

ДИСЦИПЛИНЫ

1) Гировка, Н. Н. Туристское дело в России. Фирменныи стиль и бренд: учебное пособие / Н. Н. Гировка, Е. С.
Крашенинникова, С. В. Норенков. — Нижний Новгород: Нижегородский государственный архитектурно-
строительный университет, ЭБС АСВ, 2016. — 206 с. — ISBN 978-5-528-00176-0. — Текст : электронный //
Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: https://www.iprbookshop.ru/80844.html
2)Ильина Е.Н., Туроперейтинг: продвижение туристского продукта: учебник / Е.Н. Ильина
М.: Финансы и статистика, 2008 176 с ISBN 978-5-279-03248-8 - Текст: электронный //
ЭБС "Консультант студента" : [сайт] URL :
http://www.studentlibrary.ru/book/ISBN9785279032488.html
3) Чудновский, А. Д. Управление потребительскими предпочтениями в сфере отечественного туризма и
гостеприимства и основные направления реализации туристского продукта: учебное пособие / А. Д.
Чудновский, М. А. Жукова. — Москва : Финансовый университет, 2014. — 304 с. — ISBN 978-5-4365-0139-
0. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL:
https://e.lanbook.com/book/151999

дополнительная

- 1) Исмаев Д.К., Основная деятельность туристской фирмы (на примере российского турбизнеса) : учебно-практическое пособие / Исмаев Д.К. М. : Книгодел, 2005. 158 с. ISBN 5-9659-0005-8 Текст : электронный // ЭБС "Консультант студента" : [сайт]. URL : http://www.studentlibrary.ru/book/ISBN5965900058.html
- 2)Ткачев О., Visual бренд: Притягивая взгляды потребителей / Олег Ткачев. М. : Альпина Паблишер, 2009. 216 с. ISBN 978-5-9614-0957-4 Текст : электронный // ЭБС "Консультант студента" : [сайт]. URL : http://www.studentlibrary.ru/book/ISBN9785961409574.html
- 3)Шарп И., Философия гостеприимства FourSeasons: Качество, сервис, культура и бренд / Изадор Шарп при участии Алана Филлипса; Пер. с англ. М.: Альпина Паблишер, 2012. 366 с. ISBN 978-5-9614-1688-6 Текст: электронный // ЭБС "Консультант студента": [сайт]. URL: http://www.studentlibrary.ru/book/ISBN9785961416886.html

учебно-методическая

1) Львова Е. Н. Создание и продвижение туристского бренда : учебно-методическое пособие по организации и проведению семинарских занятий и самостоятельной работы студентов по дисциплине для подготовки бакалавров по направлению "Туризм" / Е. Н. Львова; УлГУ, ФГНиСТ. - Ульяновск :УлГУ, 2019. - Загл. с экрана; Неопубликованный ресурс. - Текст : электронный. — URL: http://lib.ulsu.ru/MegaPro/Download/MObject/1712

Согласовано:

вес Съсущанием / Перемина Л.В. 1 Ль 11.04.2022 Должность сотрудника научной библиотеки ФИО подпись дата

Форма А Страница 20 из 26



1/412

Ф-Рабочая программа по дисциплине

Профессиональные базы данных, информационно-справочные системы

1. Электронно-библиотечные системы:

1.1. Цифровой образовательный ресурс IPRsmart : электронно-библиотечная система : сайт / ООО Компания «Ай Пи Ар ·Медиа». - Саратов, [2022]. — URL: http://www.iprbookshop.ru. — Режим доступа: для зарегистрир. пользователей. - Текст : электронный.

1.2. Образовательная платформа ЮРАЙТ : образовательный ресурс, электронная библиотека : сайт / ООО Электронное издательство ЮРАЙТ. – Москва, [2022]. - URL: https://urait.ru. – Режим доступа: для зарегистрир. пользователей. - Текст : электронный.

- 1.3. База данных «Электронная библиотека технического ВУЗа (ЭБС «Консультант студента») : электронно-библиотечная система : сайт / ООО Политехресурс. Москва, [2022]. URL: https://www.studentlibrary.ru/cgi-bin/mb4x. Режим доступа: для зарегистрир. пользователей. Текст : электронный.
- 1.4. ЭБС Лань: электронно-библиотечная система: сайт / ООО ЭБС Лань. Санкт-Петербург, [2022]. URL: https://e.lanbook.com. Режим доступа: для зарегистрир. пользователей. Текст: электронный.
- 1.5. ЭБС Znanium.com : электронно-библиотечная система : сайт / ООО Знаниум. Москва, [2022]. URL: http://znanium.com . Режим доступа : для зарегистрир. пользователей. Текст : электронный.
- 1.6. База данных «Русский как иностранный» : электронно-образовательный ресурс для иностранных студентов : сайт / ООО Компания «Ай Пи Ар Медиа». Саратов, [2022]. URL: https://ros-edu.ru. Режим доступа: для зарегистрир. пользователей. Текст : электронный.
- **2. КонсультантПлюс** [Электронный ресурс]: справочная правовая система. /ООО «Консультант Плюс» Электрон. дан. Москва : КонсультантПлюс, [2022].

3. Базы данных периодических изданий:

- 3.1. База данных периодических изданий EastView : электронные журналы / ООО ИВИС. Москва, [2022]. URL: https://dlib.eastview.com/browse/udb/12. Режим доступа : для авториз. пользователей. Текст : электронный.
- 3.2. eLIBRARY.RU: научная электронная библиотека: сайт / ООО Научная Электронная Библиотека. Москва, [2022]. URL: http://elibrary.ru. Режим доступа: для авториз. пользователей. Текст: электронный
- 3.3. Электронная библиотека «Издательского дома «Гребенников» (Grebinnikon) : электронная библиотека / ООО ИД Гребенников. Москва, [2022]. URL: https://id2.action-media.ru/Personal/Products. Режим доступа : для авториз. пользователей. Текст : электронный.
- 4. Федеральная государственная информационная система «Национальная электронная библиотека»: электронная библиотека: сайт / ФГБУ РГБ. Москва, [2022]. URL: https://нэб.рф. Режим доступа: для пользователей научной библиотеки. Текст: электронный.
- **5. SMART Imagebase** : научно-информационная база данных EBSCO // EBSCOhost : [портал]. URL: https://ebsco.smartimagebase.com/?TOKEN=EBSCO-1a2ff8c55aa76d8229047223a7d6dc9c&custid=s6895741. Режим доступа : для авториз. пользователей. Изображение : электронные.

6. Федеральные информационно-образовательные порталы:

- 6.1. Единое окно доступа к образовательным ресурсам : федеральный портал . URL: http://window.edu.ru/ . Текст : электронный.
- 6.2. Российское образование : федеральный портал / учредитель ФГАУ «ФИЦТО». URL: http://www.edu.ru. Текст : электронный.

7. Образовательные ресурсы УлГУ:

7.1. Электронная библиотечная система УлГУ: модуль «Электронная библиотека» АБИС Мега-ПРО / ООО «Дата Экспресс». – URL: http://lib.ulsu.ru/MegaPro/Web. – Режим доступа: для пользователей научной библиотеки. – Текст: электронный.

Зам. начальника УИТТ

Alto

А.В. Клочкова

29.04.2022г.

Приложение 2

11. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

а) Список рекомендуемой литературы

основная

1) Гировка, Н. Н. Туристское дело в России. Фирменный стиль и бренд: учебное пособие / Н. Н. Гировка, Е. С. Крашенинникова, С. В. Норенков. — Нижний Новгород: Нижегородский государственный архитектурностроительный университет, ЭБС АСВ, 2016. — 206 с. — ISBN 978-5-528-00176-0. — Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS: [сайт]. — URL: https://www.iprbookshop.ru/80844.html 2)Королева, О. В. Брендинг туристских территорий: учебное пособие для вузов / О. В. Королева, Е. С. Милинчук. — Москва: Издательство Юрайт, 2023. — 273 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-15348-4. — Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/520478 3)Чудновский, А. Д. Управление потребительскими предпочтениями в сфере отечественного туризма и гостеприимства и основные направления реализации туристского продукта: учебное пособие / А. Д. Чудновский, М. А. Жукова. — Москва: Финансовый университет, 2014. — 304 с. — ISBN 978-5-4365-0139-0. — Текст: электронный // Лань: электронно-библиотечная система. — URL: https://e.lanbook.com/book/151999

дополнительная

- 1) Исмаев Д.К., Основная деятельность туристской фирмы (на примере российского турбизнеса) : учебно-практическое пособие / Исмаев Д.К. М. : Книгодел, 2005. 158 с. ISBN 5-9659-0005-8 Текст : электронный // ЭБС "Консультант студента" : [сайт]. URL : http://www.studentlibrary.ru/book/ISBN5965900058.html
- 2)Шарп И., Философия гостеприимства FourSeasons: Качество, сервис, культура и бренд / Изадор Шарп при участии Алана Филлипса; Пер. с англ. М.: Альпина Паблишер, 2012. 366 с. ISBN 978-5-9614-1688-6 Текст: электронный // ЭБС "Консультант студента": [сайт]. URL: http://www.studentlibrary.ru/book/ISBN9785961416886.html

учебно-методическая

1) Львова Е. Н. Создание и продвижение туристского бренда: учебно-методическое пособие по организации и проведению семинарских занятий и самостоятельной работы студентов по дисциплине для подготовки бакалавров по направлению "Туризм" / Е. Н. Львова; УлГУ, ФГНиСТ. - Ульяновск: УлГУ, 2019. - Загл. с экрана; Неопубликованный ресурс. - Текст: электронный. — URL: http://lib.ulsu.ru/MegaPro/Download/MObject/1712

(O	ГΠ	a	co	Ra	н	o:

Специалист ведущий ООП НБ УлГУ	/ Боброва Н.А.	1 (200/1	27.04. 2023г.
Должность сотрудника научной библиотеки	ФИО	подпись:	дата

б) Программное обеспечение

- 1. СПС Консультант Плюс
- 2. Система «Антиплагиат.ВУЗ»
- 3. OC Microsoft Windows
- 4. MicrosoftOffice 2016
- 5. «МойОфис Стандартный»

Форма А Страница 22 из 26



в) Профессиональные базы данных, информационно-справочные системы

1. Электронно-библиотечные системы:

- 1.1. Цифровой образовательный ресурс IPRsmart : электронно-библиотечная система : сайт / ООО Компания «Ай Пи Ар Медиа». Саратов, [2023]. URL: http://www.iprbookshop.ru. Режим доступа: для зарегистрир. пользователей. Текст : электронный.
- 1.2. Образовательная платформа ЮРАЙТ: образовательный ресурс, электронная библиотека: сайт / ООО Электронное издательство «ЮРАЙТ». Москва, [2023]. URL: https://urait.ru. Режим доступа: для зарегистрир. пользователей. Текст: электронный.
- 1.3. База данных «Электронная библиотека технического ВУЗа (ЭБС «Консультант студента») : электронно-библиотечная система : сайт / ООО «Политехресурс». Москва, [2023]. URL: https://www.studentlibrary.ru/cgi-bin/mb4x. Режим доступа: для зарегистрир. пользователей. Текст : электронный.
- 1.4. Консультант врача. Электронная медицинская библиотека: база данных: сайт / ООО «Высшая школа организации и управления здравоохранением-Комплексный медицинский консалтинг». Москва, [2023]. URL: https://www.rosmedlib.ru. Режим доступа: для зарегистрир. пользователей. Текст: электронный.
- 1.5. Большая медицинская библиотека : электронно-библиотечная система : сайт / OOO «Букап». Томск, [2023]. URL: https://www.books-up.ru/ru/library/. Режим доступа: для зарегистрир. пользователей. Текст : электронный.
- 1.6. ЭБС Лань : электронно-библиотечная система : сайт / ООО ЭБС «Лань». Санкт-Петербург, [2023]. URL: https://e.lanbook.com. Режим доступа: для зарегистрир. пользователей. Текст : электронный.
- 1.7. ЭБС Znanium.com : электронно-библиотечная система : сайт / ООО «Знаниум». Москва, [2023]. URL: http://znanium.com . Режим доступа : для зарегистрир. пользователей. Текст : электронный.
- **2. КонсультантПлюс** [Электронный ресурс]: справочная правовая система. / ООО «Консультант Плюс» Электрон. дан. Москва : КонсультантПлюс, [2023].

3. Базы данных периодических изданий:

- 3.1. eLIBRARY.RU: научная электронная библиотека : сайт / ООО «Научная Электронная Библиотека». Москва, [2023]. URL: http://elibrary.ru. Режим доступа : для авториз. пользователей. Текст : электронный
- 3.2. Электронная библиотека «Издательского дома «Гребенников» (Grebinnikon) : электронная библиотека / ООО ИД «Гребенников». Москва, [2023]. URL: https://id2.action-media.ru/Personal/Products. Режим доступа : для авториз. пользователей. Текст : электронный.
- **4.** Федеральная государственная информационная система «Национальная электронная библиотека» : электронная библиотека : сайт / ФГБУ РГБ. Москва, [2023]. URL: https://нэб.рф. Режим доступа : для пользователей научной библиотеки. Текст : электронный.
- **5.** <u>Российское образование</u> : федеральный портал / учредитель ФГАУ «ФИЦТО». URL: http://www.edu.ru. Текст : электронный.
- **6.** Электронная библиотечная система УлГУ: модуль «Электронная библиотека» АБИС Мега-ПРО / ООО «Дата Экспресс». URL: http://lib.ulsu.ru/MegaPro/Web. Режим доступа: для пользователей научной библиотеки. Текст: электронный.

Согласовано:		100	
Инженер ведущий /	Щуренко Ю.В.	1 May	/ 27.04.2023
Должность сотрудника УИТТ	ФИО	подущеь	дата

Форма А Страница 23 из 26



Приложение 3

11. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

а) Список рекомендуемой литературы

основная

1 Королева О. В. Брендинг туристских территорий: учебное пособие / О. В. Королева, Е. С. Милинчук. - Москва: Юрайт, 2024. - 273 с. - (Высшее образование). - URL: https://urait.ru/bcode/544706. - Режим доступа: Электронно-библиотечная система Юрайт, для авториз. пользователей. - ISBN 978-5-534-15348-4: 1149.00. Количество: 0 2 Гировка, Н. Н. Туристское дело в России. Фирменный стиль и бренд: учебное пособие / Н. Н. Гировка, Е. С. Крашениникова, С. В. Норенков; Н. Н. Гировка, Е. С. Крашениникова, С. В. Норенков. - Нижний Новгород: Нижегородский государственный архитектурностроительный университет, ЭБС АСВ, 2016. - 206 с. - Книга находится в премиум-версии ЭБС IPR BOOKS. - Текст. - Весь срок охраны авторского права. - электронный. - Электрон. дан. (1 файл). - URL: http://www.iprbookshop.ru/80844.html. - Режим доступа: ЭБС IPR BOOKS; для авторизир. пользователей. - ISBN 978-5-528-00176-0. Количество: 0

дополнительная

- 1 Соколова, Н. Г. Исследование и совершенствование методики формирования бренда города: монография / Н. Г. Соколова, Л. С. Опалева; Н. Г. Соколова, Л. С. Опалева. Саарбрюккен: LAP LAMBERT Academic Publishing, 2014. 101 с. Книга находится в премиум-версии ЭБС IPR BOOKS. Текст. Весь срок охраны авторского права. электронный. Электрон. дан. (1 файл). URL: http://www.iprbookshop.ru/54499.html. Режим доступа: ЭБС IPR BOOKS; для авторизир. пользователей. ISBN 978-3-659-16198-8. Количество: 0
- 2 Побединская, Е. А. Технологии брендинга территории: курс лекций / Е. А. Побединская, П. И. Срыбная; Е. А. Побединская, П. И. Срыбная. Ставрополь: Северо-Кавказский федеральный университет, 2018. 98 с. Книга находится в премиум-версии ЭБС IPR BOOKS. Текст. Весь срок охраны авторского права. электронный. Электрон. дан. (1 файл). URL: http://www.iprbookshop.ru/92765.html. Режим доступа: ЭБС IPR BOOKS; для авторизир. пользователей. ISBN 2227-8397. Количество: 0
- 3 Шарп И. Философия гостеприимства Four Seasons: Качество, сервис, культура и бренд: монография / И. Шарп; Шарп И. Москва: Альпина Паблишер, 2012. 366 с. URL: https://www.studentlibrary.ru/book/ISBN9785961416886.html. Режим доступа: ЭБС "Консультант студента"; по подписке. ISBN 978-5-9614-1688-6. Количество: 0
- 4 Домнин Владимир Николаевич. Брендинг : Учебник и практикум для вузов / В.Н. Домнин.
- 2-е изд. ; испр. и доп. Москва : Юрайт, 2021. 493 с. (Высшее образование). https://urait.ru/bcode/469384. https://urait.ru/book/cover/95FB08FB-A19D-411E-93AC-2E1538145FD8. Режим доступа: Электронно-библиотечная система Юрайт, для авториз. пользователей. Электрон. дан. ISBN 978-5-534-13539-8 : 1379.00. Количество: 0

учебно-методическая

1 Львова Е. Н. Создание и продвижение туристского бренда: учебно-методическое пособие по организации и проведению семинарских занятий и самостоятельной работы студентов по дисциплине для подготовки бакалавров по направлению "Туризм" / Е. Н. Львова; УлГУ, ФГНиСТ. - 2019. - Загл. с экрана. - Неопубликованный ресурс. - Режим доступа: ЭБС УлГУ. - Текст: электронный. Количество: 1

Форма А Страница 24 из 26

Министерство науки и высшего образования РФ Ульяновский государственный университет	Форма	
Ф-Рабочая программа по дисциплине		

\sim							
Co	TT	12/	\sim	DO	ш	α	•
\sim		ıav	$-\mathbf{U}$	DC	ш	v.	

<u>Главный редактор</u> Должность сотрудника Научной библиотеки / Мамаева Е.П. ФИО 2024

Форма А Страница 25 из 26



Профессиональные базы данных, информационно-справочные системы

1. Электронно-библиотечные системы:

- 1.1. Цифровой образовательный ресурс IPRsmart : электронно-библиотечная система : сайт / ООО Компания «Ай Пи Ар Медиа». Саратов, [2024]. URL: http://www.iprbookshop.ru. Режим доступа: для зарегистрир. пользователей. Текст : электронный.
- 1.2. Образовательная платформа ЮРАЙТ : образовательный ресурс, электронная библиотека : сайт / ООО Электронное издательство «ЮРАЙТ». Москва, [2024]. URL: https://urait.ru . Режим доступа: для зарегистрир. пользователей. Текст : электронный.
- 1.3. База данных «Электронная библиотека технического ВУЗа (ЭБС «Консультант студента») : электронно-библиотечная система : сайт / ООО «Политехресурс». Москва, [2024]. URL: https://www.studentlibrary.ru/cgi-bin/mb4x. Режим доступа: для зарегистрир. пользователей. Текст : электронный.
- 1.4. Консультант врача. Электронная медицинская библиотека: база данных: сайт / ООО «Высшая школа организации и управления здравоохранением-Комплексный медицинский консалтинг». Москва, [2024]. URL: https://www.rosmedlib.ru. Режим доступа: для зарегистрир. пользователей. Текст: электронный.
- 1.5. Большая медицинская библиотека: электронно-библиотечная система: сайт / ООО «Букап». Томск, [2024]. URL: https://www.books-up.ru/ru/library/. Режим доступа: для зарегистрир. пользователей. Текст: электронный.
- 1.6. ЭБС Лань : электронно-библиотечная система : сайт / ООО ЭБС «Лань». Санкт-Петербург, [2024]. URL: https://e.lanbook.com. Режим доступа: для зарегистрир. пользователей. Текст : электронный.
- 1.7. ЭБС Znanium.com : электронно-библиотечная система : сайт / ООО «Знаниум». Москва, [2024]. URL: http://znanium.com . Режим доступа : для зарегистрир. пользователей. Текст : электронный.
- **2.** КонсультантПлюс [Электронный ресурс]: справочная правовая система. / ООО «Консультант Плюс» Электрон. дан. Москва : КонсультантПлюс, [2024].
- **3. eLIBRARY.RU**: научная электронная библиотека : сайт / ООО «Научная Электронная Библиотека». Москва, [2024]. URL: http://elibrary.ru. Режим доступа : для авториз. пользователей. Текст : электронный
- **4.** Федеральная государственная информационная система «Национальная электронная библиотека» : электронная библиотека : сайт / ФГБУ РГБ. Москва, [2024]. URL: https://нэб.рф. Режим доступа : для пользователей научной библиотеки. Текст : электронный.
- **5. Российское образование** : федеральный портал / учредитель ФГАУ «ФИЦТО». URL: http://www.edu.ru. Текст : электронный.
- **6.** Электронная библиотечная система УлГУ : модуль «Электронная библиотека» АБИС Мега-ПРО / ООО «Дата Экспресс». URL: http://lib.ulsu.ru/MegaPro/Web. Режим доступа : для пользователей научной библиотеки. Текст : электронный.

Инженер ведущий

Щуренко Ю.В.

2024

Форма А Страница 26 из 26